

K3 väljer Kaspersky Lab för säkerhetslösningar

Återförsäljaren K3 Nordic inleder ett nordiskt samarbete med Kaspersky Lab. Man erbjuder nu företagets kompletta produktportfölj av säkerhetslösningar för små och medelstora företag, en marknad där K3 Nordic ser stor potential.

K3 Nordic är en nordisk återförsäljare av programvarulicenser och supportavtal med över 8300 företagskunder i Norden. Fokus ligger på små och medelstora företag där behovet av enkel licenshantering är stort. Produkterna från Kaspersky Lab som K3 Nordic nu erbjuder utgör tillsammans en komplett säkerhetslösning för företag och omfattar Kaspersky Open Space Security samt Kaspersky Mobile Security, det senare ett skydd för smarttelefoner.

– Vi fastnade för Kaspersky Labs heltäckande lösning som täcker allt från antivirus, applikationer och hårdvara. Trots att produkterna bygger på spetsteknik är de inte komplicerade att administrera vilket var avgörande för vårt beslut, säger Dennis Hadar, affärsområdeschef för Licenser hos K3 Nordic.

Kaspersky Open Space Security är en produktserie för företagsanvändare som har utformats för att skydda nätverksstrukturer i alla storlekar, från grundläggande till komplexa sådana. Lösningen skyddar mot alla sorters internethot och sträcker sig utanför arbetsplatsen till fjärranvändare och en allt mer mobil arbetsstyrka. Dessutom minskas den totala ägandekostnaden med Kaspersky Open Space Security genom en enkel och transparent administration och ett effektivt utförande.

Kaspersky Mobile Security är ett skydd för smarttelefoner med funktioner som skanning i realtid efter skadliga program, automatiska uppdateringar och blockering av farliga nätverksanslutningar. Den inbyggda GPS-funktionen gör att man kan hitta en borttappad eller stulen smarttelefon och även radera känslig information på telefonen på distans.

– K3 Nordic är en etablerad aktör med ett utbrett kontaktnätverk på nordiska marknaden för mindre företag. Samarbetet med dem kommer att bli en mycket viktig kanal för oss när det gäller att växa inom detta segment där vi ser en allt större efterfrågan på tekniskt avancerade men lätthanterliga lösningar, säger Peter Tysk, nordisk försäljningschef på Kaspersky Lab.

För mer information kontakta:

Dennis Hadar, affärsområdeschef Licenser

K3 Nordic

Mobil: 0707-450 405

E-post: dennis.hadar@k3nordic.com

Peter Tysk, nordisk försäljningschef för företagsprodukter

Kaspersky Lab AB

Mobil: 0700-556 773

E-post: peter.tysk@kaspersky.se

K3 Nordic är återförsäljare och specialiserade inom supporttjänster och programvarulicenser på den nordiska marknaden. En betydande del av kunderna finns inom små- och medelstora företag. K3 erbjuder kunden färdigpaketerade supporttjänster för hårdvara samt programvarulicenser där K3 hanterar kundens licensavtal. K3 har partnerstatus hos Microsoft, HP, Fujitsu, Dell och Cisco. Läs mer på www.k3nordic.com