



License to  
support

*Pressmeddelande 2017-11-02*

## **K3 Nordic AB kammade hem pris för årets bästa molntjänstleverantör!**

**Den 5 oktober presenterade Canalys vinnarna av Candefero Channel Partner of the Year Awards för EMEA i Venedig. För tionde året i rad hölls EMEA Canalys Channels Forum och lockade över 1000 ledande partners och distributörer från nästan 40 länder.**

The Candefero Channel Partner of the Year Award lyfter fram enastående prestationer i specifika ämnen; intäktsutveckling, innovation, programvara, molntjänster och infrastrukturtillväxt. Dessutom delar man ut priset Channel Partner of the Year Award. K3 Nordic AB kammade hem vinsten för årets bästa molntjänstleverantör.

- K3 Nordic fokuserar allt mer på Microsoft Cloud som säljer Office 365 inom SMB-segmentet. Vi blev även utnämnda som bästa Micro Cloud Partner i Europa 2017 och har ökat vår cloud management - verksamhet med mer än 1 700%. Intäktsutvecklingen visar på vår ökande omsättning av återkommande kunder, säger Marcus Lundgren, VD, K3 Nordic AB.

Canalys har en unik relation med flera tusen partners som utgör grunden för det hyllade årligt återkommande Canalys Channels Forum. Här samlas stora teknikleverantörer, distributörer och återförsäljare för att diskutera branschtrender, skapa affärsrelationer och nya försäljningsmöjligheter. Dessa forum hålls över EMEA, APAC och LATAM.

- Årets utmärkelser visar den djupa kompetens som finns inom EMEA. Partners går från styrka till styrka, med fokus på att leverera komplexa lösningar som gör det möjligt för sina kunder att bli effektivare, att leverera innovation och stödja sina affärs mål mot snabb förändring, säger Canalys Chief Analyst, Alastair Edwards (*översatt citat från [www.canalys.com](http://www.canalys.com)*).

### **För mer information:**

Marcus Lundgren, VD, K3 Nordic, 070-745 04 12